



アイケイコーポレーションはオートバイ流通市場を改革します
Corporate Strategy



オートバイ流通は いま新たなステージへ

「オートバイ買取専門」のリーディングカンパニー アイケイコーポレーション



System

誰もが安心して売却できる明快なシステムを構築

Market

オートバイ市場の信頼性の向上と活性化を実現

Environment

地球環境を守るリユース社会への貢献



お客様が真に望むことを実現することが 成功するビジネスの条件です。

アイケイコーポレーションは、
業界で初めてオートバイ買取専門店を全国展開し、
日本のオートバイ流通の革新に挑戦してきました。
私たちの社会的使命は、システム・マーケット・環境の3つの言葉に集約できます。
明快なシステム構築により、誰もが安心してオートバイを売却できる市場を形成すること。
また、中古オートバイ市場の信頼性向上により業界の活性化を実現すること。
さらに、リユースを通して環境と共生する社会の形成に貢献することです。
そして、アイケイコーポレーションを支えるものは人の力です。
お客様との信頼関係を大切に作る人間企業として、
お客様が真に望むサービスの実現が成長の条件であることを信じ、
常に、お客様から愛され選ばれ続けるアイケイコーポレーションへ、
終わらない進化を続けていきます。

取締役会長

石川 叔彰

代表取締役社長

加藤 義博

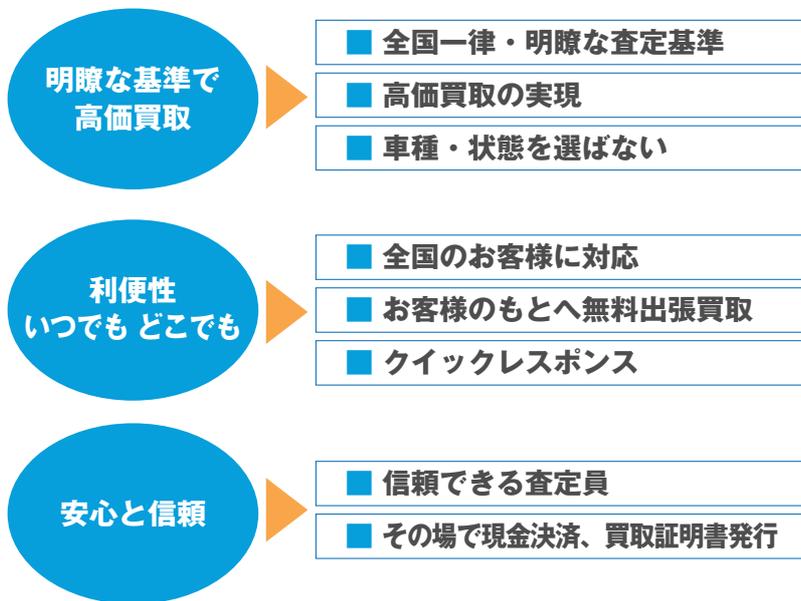


アイケイコーポレーションは
オートバイ流通市場を改革します

真に望まれる オートバイ流通とは何か？ 私たちは考えました



Customer Satisfaction



私たちはオートバイユーザーの視点から提案します。

2004年3月末現在の統計によるオートバイ国内総保有台数は約1,350万台、新車国内年間出荷台数は約80万台。市場は経済の重要な一端を担っているといえます。しかしながら、この巨大なオートバイ市場は、これまで、流通ルートや査定基準に未整備な部分が多く、不法投棄の問題などもあり、必ずしも良好なイメージとは言えませんでした。アイケイコーポレーションは、オートバイユーザーが真に満足できる合理的で透明性の高いオートバイ流通市場の形成に向けて真剣に考え、新たな仕組みを提案しました。

明瞭な基準による高価買取

売却・処分を希望するオートバイユーザーは、わかりやすい査定基準に沿った高価買取を求めています。アイケイコーポレーションは、買取車両を全国のオークション会場へ迅速に売却することで、在庫・展示コストの大幅な削減と最新の相場情報に基づく査定を実現。明瞭な査定基準と業界トップクラスの高価買取で、お客様のご要望にお応えします。また車種も、50ccのいわゆる原付から大型車種まで、あらゆるタイプの買取を可能にしました。

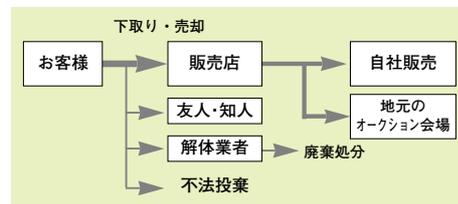
利便性=全国どこへでも無料出張買取

従来の中古流通市場では、ユーザー自ら販売店まで車両を持ち込むケースがほとんどでした。アイケイコーポレーションでは、全国の実買取拠点から、お客様のご指定の時間にご指定の場所へ、専門の査定員が直行する無料出張買取を実現。「今すぐ」というご要望にもクイックレスポンスでお応えしています。

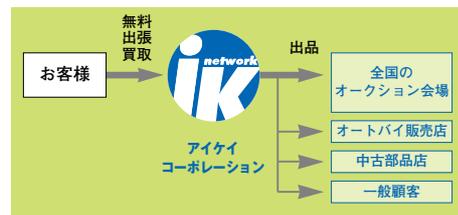
安心と信頼=トラブルのない現金決済

訪問する査定員の信頼性や決済方法など、買取におけるお客様の不安はつきないものです。アイケイコーポレーションでは、十分な商品知識と接客マナーを教育された査定員が、携帯端末を利用してその場で査定。ご成約いただいたら、お客様にご用意いただいた書類や身分証明書などを確認の後、その場で現金払い。買取証明書（兼領収書）を発行しますから、買取後も安心いただけます。また、名義変更、廃車手続きなどの代行、ローンの残債処理など、売却時に発生する面倒な手続きもトータルにサポートしています。

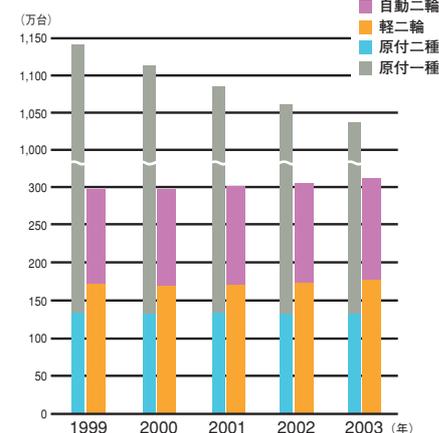
従来の流通ルート



アイケイコーポレーションの流通ルート

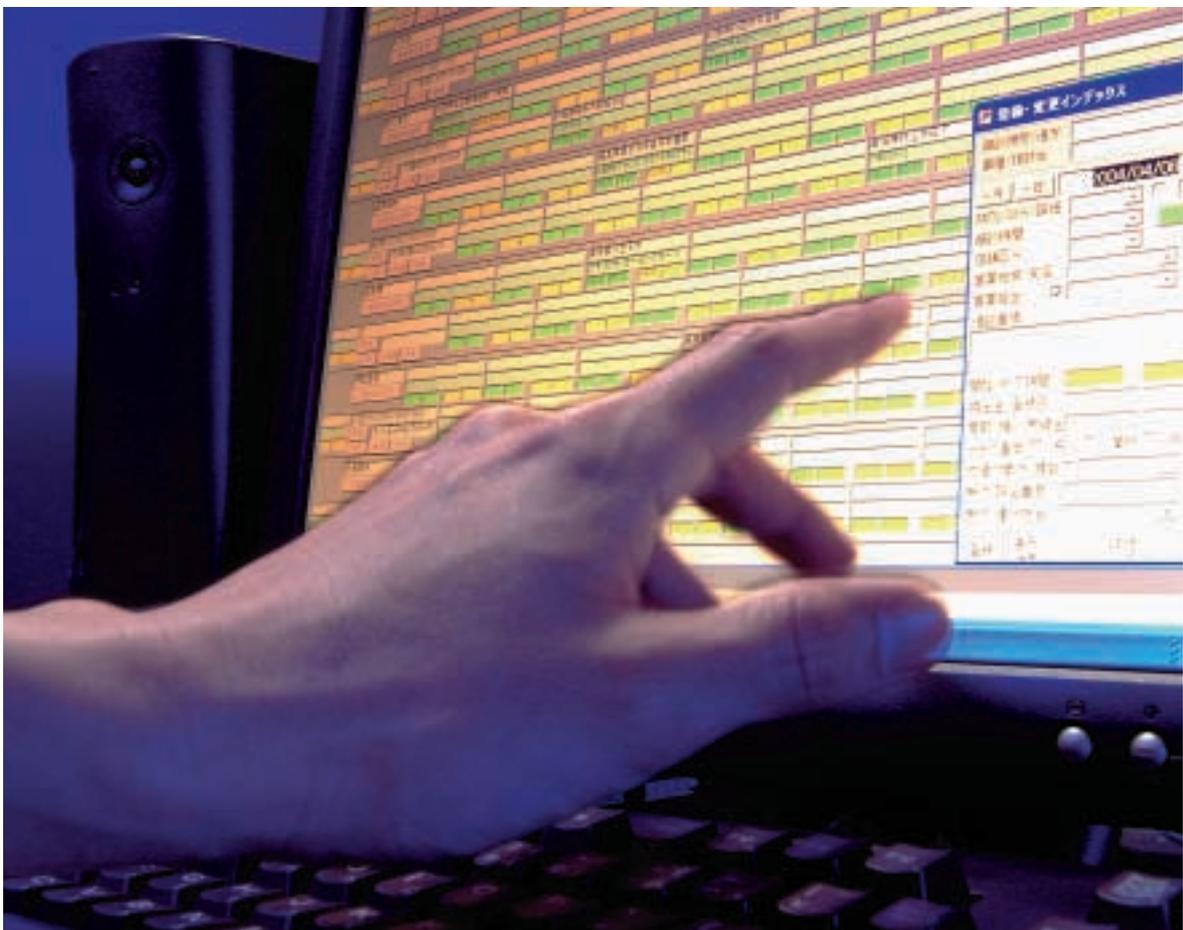


国内の二輪車保有台数の推移

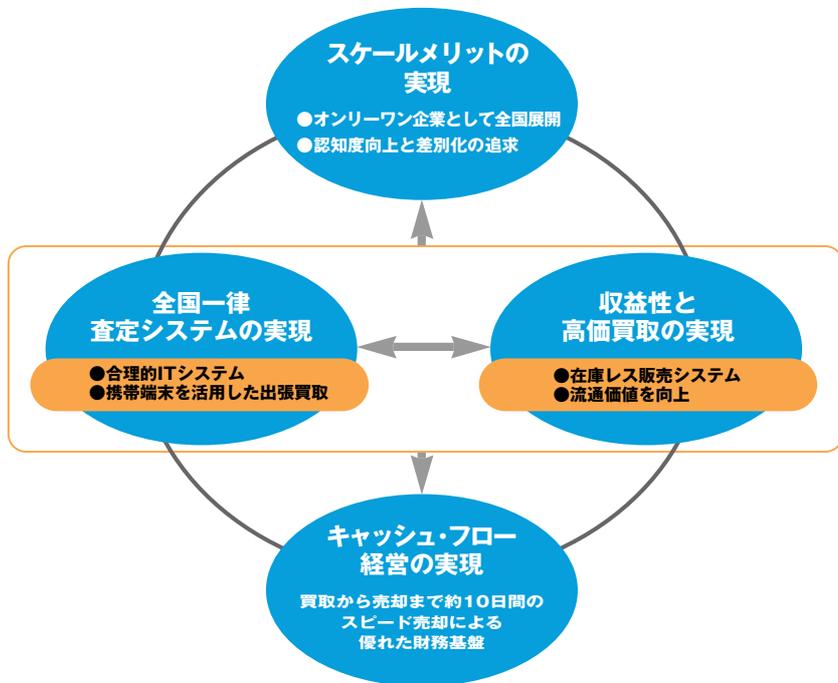




**高い収益性と顧客満足を
ともに実現するビジネスモデルとは何か？
私たちには回答があります**



Business Model



スケール・IT化・効率追求により新たなビジネスモデルを実現。

全国展開によるスケールメリット

アイケイコーポレーションは、業界で唯一の本格的な全国展開を実現。均質で優れたサービスを、全国に広がる膨大な顧客へ提供するスケールメリットにより、高い効率性と収益性を実現しました。また、業界に先行することで、高い認知度と揺るぎない優位性を獲得しており、他の追随を許さない経営基盤を実現しています。

全国一律の査定システム

全ての車種を取扱対象とした全国一律の査定とサービスの提供、これらの実現を支えるものが、先進的かつ合理的なITシステムです。コールセンターに寄せられたお客様情報は、すべて社内基幹システムに集積。また基幹システムと各店舗、査定員の携帯端末はイントラネットで結合。全国の査定員をタイムリーに配備する運行管理システム、オークションの最新相場データを活用する査定システムなどが緊密に連携し、お客様を待たせないスピーディな対応と、より効率的な運営を実現しています。

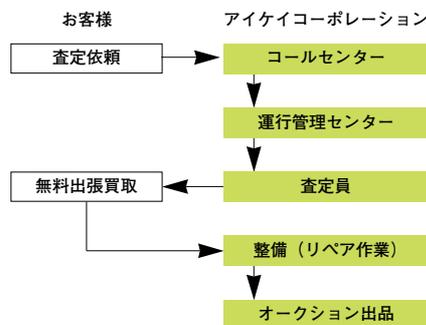
収益性追求と高価買取の両立

高価買取を実現しながら、優れた収益性を実現できる理由の一つが、在庫期間の短縮化と全国区オークション中心の売却スキームです。結果として、買取から売却までの期間は約10日間。在庫管理費も大幅にカットしました。また、買取後、自社にて整備することにより流通価値を高めてオークションに出品。さらにオークション出品数におけるトップシェアの実績も有利な売却に貢献しており、高い収益性の源泉となっています。

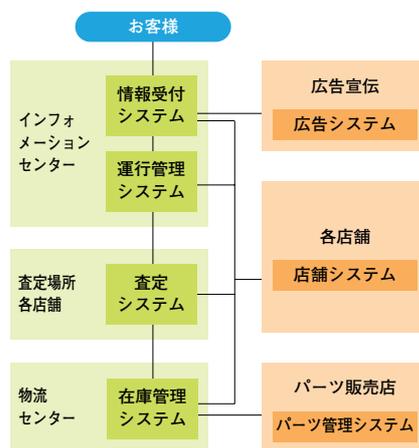
キャッシュ・フロー経営による優れた財務基盤

アイケイコーポレーションでは、査定から買取に至る成約率の高水準維持と、買取から売却までの期間＝約10日間というスピード売却によって、優れたキャッシュ・フロー経営を実現。この健全な財務基盤は、今後の急速な事業展開を支える大きな強みとなっています。

ビジネスフロー概念図



基幹システム概念図





アイケイコーポレーションは
オートバイ流通市場を改革します

**お客様に
選ばれ続けるための条件とは何か？
私たちは考え続けます**



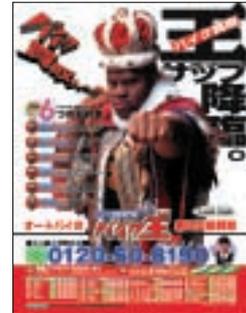
Brand Strategy



パーツ販売店



テレビCM



雑誌広告



「バイク王」i-mode公式サイト



「バイク王」Webサイト

<http://www.8190.co.jp>

お客様に感動を提供する信頼のブランド展開。

全国へ広がる買取専門店「バイク王」の展開

アイケイコーポレーションが全国展開するコアブランドが、バイク買取専門店「バイク王」です。関東、関西などの主要都市を中心として、全国に買取拠点を急速に展開しています。店舗スタイルは、オートバイユーザーの目に触れやすいロードサイド型店舗を基本としており、信頼される買取専門店のオンリーワン・ブランドとして着実な成長を遂げています。

テレビ・ラジオ・雑誌などで急速に認知度アップ

オートバイを適正に評価する買取専門店「バイク王」ブランドを全国のオートバイユーザーに認知していただくために、テレビ・ラジオ・雑誌などを活用したPRを推進しています。買取専門店という新しい流通システムの浸透は業界全体の信頼性向上をも実現しています。

「バイク王」Webサイト、誌上ブランドの展開

インターネット上に「バイク王」のWebサイトを展開。急拡大を続ける店舗をサポートするとともに潜在顧客開拓と既存顧客維持を図っています。また、アメリカン・ストリート・レーサーレプリカなど、専門性にこだわるお客様に向けて多数の専門ブランドをバイク雑誌に展開するなど、ユーザー特性に合わせた多彩なマーケティング活動を展開しています。

ブランド力とは、人の力

ブランドは人が育てるものであり、人こそが最大の経営資源であると考え、私たちは人材育成に力を注いでいます。市場の理解・オークションの仕組み・査定のポイントなどの知識に加え、お客さま本位の接客マナーを身につけた査定員を育成。お客さまとの信頼のコミュニケーションを実現しています。

あなたのバイク高く買います。



<誌上多ブランド展開>

BRAVO
O-Kay
CAB
SPEED
OPEN

e-Bike
買取王
日本二輪車査定センター
STORMY
BIKLE
ROUTE-H ほか

オートバイライフの 全てをサポートするために 私たちは進化し続けます



オートバイ買取専門のトップ企業を超えて 「オートバイライフの総合プランナー」へ

私たちはめざします。

「真のお客様のためのサービス」の確立を。

買取専門店のパイオニアとして

流通経路、査定方法、買取相場を進化させることで、
業界全体の意識改革と信頼性向上を追求します。

私たちはめざします。

オートバイ売却の最も効果的で身近な選択肢としての

「買取専門店」の地位の確立を。

店舗を全国展開することで「買取専門店」業態をアピールし、
オートバイ市場における認知度向上を追求します。

私たちはめざします。

さらなる流通システムの革新を。

オートバイ流通の全サイクルに応えるアイケイコーポレーションへ、
終わらない改革を続けていきます。



そして、お客様のオートバイライフを

トータルにサポートする総合プランナーをめざし、

私たちの挑戦は続きます。



iKco.,LTD

株式会社アイケイコーポレーション

〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南1-6-10恵比寿MFビル14号館5F
TEL 03-5773-8500 FAX 03-5773-8587

URL.<http://www.ikco.co.jp>

