

バイクのことなら

**BIKE 王**

株式会社バイク王&カンパニー

証券コード: 3377

株主の皆様へ

## 第23期 上半期 株主通信

2019年12月1日～2020年5月31日



表紙写真:「第2回 バイク王 フォトコンテスト入選作品」

### トップメッセージ



代表取締役社長執行役員

石川 敏彦

## 販売費及び一般管理費の増加を上回る 利益の改善によって、増収増益となりました。

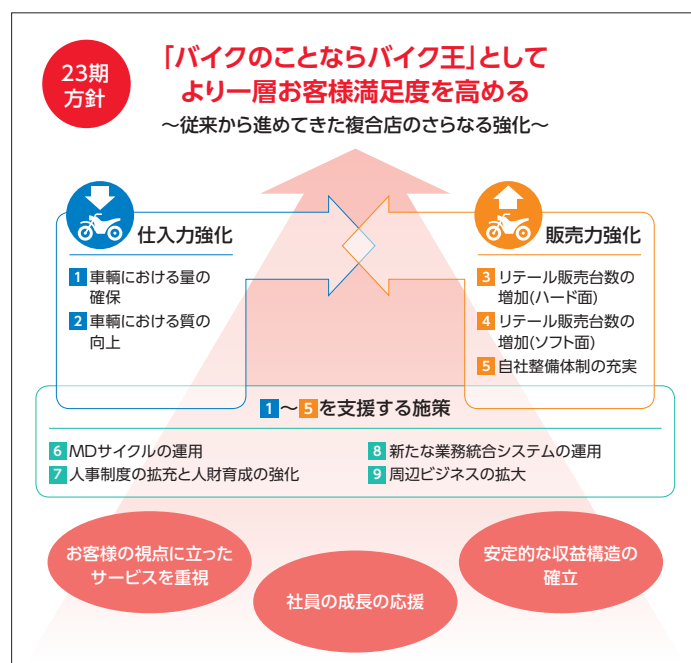
平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。  
第23期(2020年11月期、以下23期)第2四半期決算の概況についてご報告申し上げます。

#### ▶ 当第2四半期累計期間の業績概況について

当社は、ビジョンとして掲げる「バイクライフの生涯パートナー」の実現に向けて、従来のバイク買取専門店としての「バイク王」から、バイクに係る全てのサービスを総合的に提供する「バイクのことならバイク王」と言われるブランドへ進化を目指しております。そして、一人ひとりのお客様満足度のさらなる充実とともに長期にわたって多くのお客様に支持していただける企業になること、さらに、お客様とともにより豊かなバイクライフを創り上げていく企業となることを実現したいと考えております。

また、23期においては、従来から進めてきた複合店(買取およびリテール販売を展開する店舗)における仕入力および

販売力の強化をさらに推進し、より一層お客様満足度を高めてまいります。



なお、当第2四半期累計期間においては、新型コロナウイルスの感染症拡大が見られましたが、当社は、交通インフラを支える重要な交通手段であるバイクを提供するため、感染症拡大の予防策を十分に実施したうえで可能な限り事業活動を継続いたしました。具体的には、お客様と従業員の安全確保のため、接客時のマスク着用や店舗の営業時間短縮、時差出勤、在宅勤務の励行等を講じてまいりました。

前述を踏まえ、当第2四半期累計期間においては、仕入力の強化としてマスメディアの媒体構成の最適化とWEBを中心とした効果的な広告展開を推進するとともに、人員の適正配置・拡充、育成強化に注力し、お客様からのお問い合わせに迅速に対応できる体制強化に努めました。

販売力の強化においては、マーチャンダイジングを推進し、店舗の移転や増床に加え、リテール販売の商品ラインアップの拡充を図るとともに、接客力向上および売り場改善による既存店の強化に努めました。

3月以降は、新型コロナウイルスの感染症拡大の影響を受け、仕入においてお客様のお申し込みの減少が見られたほか、これを踏まえ広告投下の一部縮小やキャンペーンの延期、感染症拡大防止のための店舗の営業時間短縮等を実施したことにより、仕入台数が低調に推移いたしました。一方、価格面については、オークション相場の変動を注視し仕入価格の適正化を図りました。

販売につきましては、リテール販売において4月7日の「緊急事態宣言」発令後、お客様の来店に一部減少が見られましたが、解除にともない回復傾向に転じております。また、ホールセール販売ではオークション相場下落が見られたため、売却価格の水準を維持する立場で対応いたしました。この取り組みは奏功し、オークション相場は改善・維持されつつある状況です。

なお、在庫においては、前述のとおり、仕入およびホールセール販売の状況を踏まえ、第3四半期以降に向けて十分な台数を確保しております。

これらの取り組みの結果、リテール販売台数は前年同期よりやや増加した一方、ホールセール販売台数は減少し、全体の販売台数は前年同期並みとなりました。また、平均売上単価(一台当たりの売上高)は前年同期を上回り、この結果、売上高は増収となりました。加えて、平均粗利額(一台当たりの粗利額)が前年同期を上回ったことにより売上総利益も増益となりました。

営業利益以降の各段階利益につきましては、販売費及び一般管理費の増加を上回る売上総利益の増加により、前年同期を上回る増収増益となりました。

	22期 上半期	23期 上半期	増減額	増減率(%)
売上高	10,112	10,580	467	4.6
営業利益	115	150	35	30.4
経常利益	172	206	34	19.8
四半期純利益	66	115	49	75.0

また、当第2四半期累計期間は、最近の業績動向を踏まえ、期初に公表した2020年11月期第2四半期累計期間の業績予想を6月30日に上方修正いたしました。

	売上高 (百万円)	営業利益 (百万円)	経常利益 (百万円)	四半期純利益 (百万円)	1株当たり 四半期純利益 (円)
前回発表予想(A) (2020年1月10日)	10,200	105	155	50	3.58
今回修正予想(B)	10,580	150	206	115	8.30
増減額(B-A)	380	45	51	65	—
増減率(%)	3.7	42.9	33.3	131.9	—

## バイク王の

### 新型コロナウイルス感染症に対する取り組み

#### お客様・従業員の安全確保

お客様と従業員の安全確保のため、接客時のマスク着用や店舗の営業時間を短縮し感染症予防策の強化を講じてまいりました。

#### 事業継続方針

当社は、交通インフラを支える重要な交通手段であるバイクを提供するため、感染症拡大の予防策を最大限実施したうえで可能な限り事業活動を継続いたしました。

#### 従業員の安全確保

従業員の安全確保のため、本社・コンタクトセンターの従業員を対象に、時差出勤・在宅勤務・交代勤務の励行を講じてまいりました。

#### 資金調達

不測の事態・リスクに備え、安定的な運用資金を確保するため当座貸越契約を締結いたしました。

## ▶ 配当について

当社は配当を株主還元における重要施策と考えており、安定的な配当を行うことを念頭に置きつつ、業績等を勘案したうえで配当金額を決定しております。この方針に則り、通期業績予想も踏まえ、配当につきましては、期初予想どおり、中間2.5円を確定するとともに、期末2.5円の年間5円を予定し、前期実績から年間1円増配予想としております。

最後になりますが、第3四半期以降においても、新型コロナウイルスの感染症拡大の影響が不透明ではありますが、当社は、お客様ならびに従業員の安心、安全を最優先とした環境整備を徹底し、お客様の利用促進を図る施策に取り組んでまいりますので、引き続きご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

## 23期業績予想

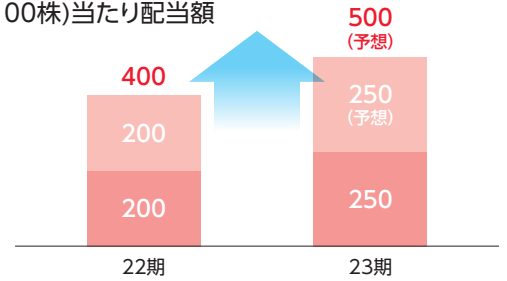
(百万円)

	22期	23期(予想)	増減額	増減率(%)
売上高	20,119	20,500	380	1.9
営業利益	210	230	19	9.1
経常利益	359	370	10	2.9
当期純利益	205	210	4	2.0

## 投資単位(100株)当たり配当額

(単位:円)

■ 期末配当  
■ 中間配当



## TOPICS

# 全国に広がるバイク王ネットワーク

買取専門店「バイク王」からスタートした当社は、4年前からリテール販売のコンセプトである「気軽、安心、選べる」を軸に、リテール販売を拡大してまいりました。

現在では全国62店舗のうち57店舗でバイクの買取と販売の両方を実施しており、実際にバイクを見て購入することができます。

## バイク王店舗リスト

全62店舗(2020年7月末現在)

※印は買取店舗です。

バイクの購入は、当社の買取店舗および通販でも可能です。

### 九州エリア

福岡県  
北九州店  
久留米店  
福岡店  
太宰府店  
熊本県  
熊本店

### 中国エリア

岡山県  
岡山店  
広島県  
広島店

### 甲信・北陸エリア

山梨県  
甲府店  
長野県  
長野店  
新潟県  
新潟店  
石川県  
金沢店

### 沖縄エリア

沖縄県  
那覇店

### 九州・沖縄エリア

6店舗

### 北海道・東北エリア

北海道  
札幌店\*  
岩手県  
盛岡店  
宮城県  
仙台店  
福島県  
ラパークいわき店  
郡山店

### 北海道・東北エリア

5店舗

### 甲信・北陸エリア

4店舗

### 近畿エリア

12店舗

### 関東エリア

24店舗

### 四国エリア

香川県  
高松店  
愛媛県  
松山店

### 関東エリア

東京都  
葛飾青戸店  
中原街道荏原店\*  
府中店  
荒川店\*  
練馬大泉店\*  
多摩店  
神奈川県  
横浜上郷店  
新横浜店  
相模大野店  
平塚店  
厚木店  
綾瀬店

千葉県  
柏店  
GLOBO蘇我店  
市川店  
HUNT木更津店  
埼玉県  
草加店  
上尾店  
入間店  
茨城県  
荒川沖店  
つくば総版車館

栃木県  
小山店  
インターパーク宇都宮店  
群馬県  
前橋インター店

### 東海エリア

静岡県  
静岡店  
浜松店  
愛知県  
名古屋守山店  
名古屋みなと店  
小牧店  
一宮店  
三重県  
イオンモール鈴鹿店

## 「年間取引台数10万台以上!

## バイク選びを、もっと自由で安心に」

下半期は、さらにリテール販売を強化するため、通信販売をはじめ各サービスを拡充する予定です。

お近くにバイク王店舗があるお客様はもちろんのこと、お近くにバイク王店舗がなくても全国の在庫から「One SHOP」感覚で選べるようになり、安心してバイクを購入できます。

詳しくはバイク王ブランドサイトをご覧ください。

<https://www.8190.jp/>



## サービス拡充の概要(予定)

NEWS 1



在庫情報に動画を追加してユーザーの利便性を向上。

NEWS 2



ご購入からアフターサポートまで、丁寧で最適なご提案を実現するために、順次オペレーターを拡充。

NEWS 3



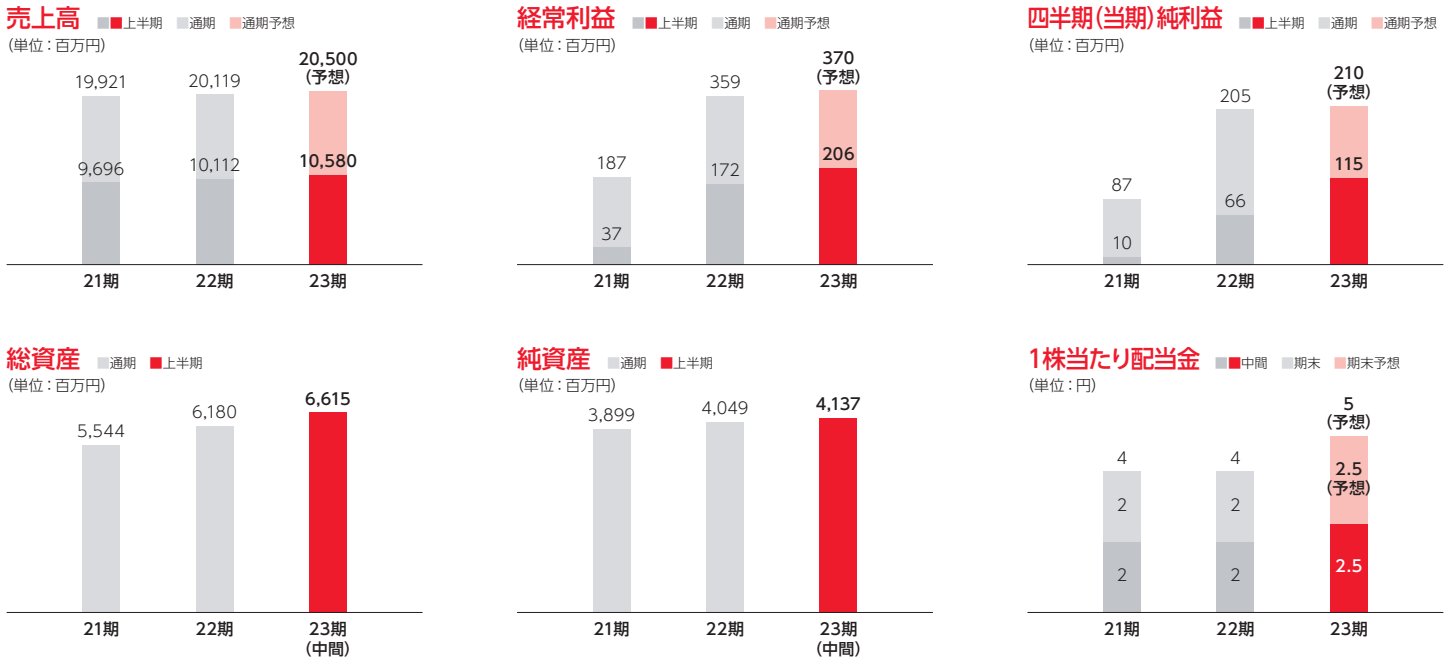
保証条件を緩和し、近くにバイク王店舗がなくても補償を受けやすい環境を整備。

NEWS 4



配達料を無料化して、店舗への取り寄せによる実確認や、通信販売でのユーザー負担を緩和。

# 決算ハイライト



## 株主優待制度のお知らせ

当社は、株主の皆様の日頃のご支援に感謝するとともに、当社株式への投資の魅力を高め長期的な視点で当社株式の保有をしていただくこと、また株主の皆様とともにバイクの魅力を共有することを目的に株主優待を実施しております。

保有株式数	優待内容
100株以上 (1単元)	① 当社がリテール販売するバイク(126cc以上)購入にご利用いただける「バイク1台につき1万円割引優待券」 ② バイク(126cc以上)購入時、パートナーズパック加入にご利用いただける「1万円割引優待券」ただし、②のみの使用は不可



ご利用可能な店舗や車種は、こちらから検索いただけます。

パートナーズパックの詳細は、こちらからご確認ください。

## ウェブサイトのご案内



### コーポレートサイト

<https://www.8190.co.jp/>

企業情報や事業内容、IR情報など、ステークホルダーの皆様へ積極的に情報開示しています。



### ブランドサイト

<https://www.8190.jp/>

バイクのことならバイク王へ。バイクを探したい時や売りたい時など、まずはブランドサイトへアクセスください。



### Bike Life Lab supported by バイク王

<https://www.8190.jp/bikelifelab/>  
 全てのライダーにおくるバイク情報サイト。最新&専門情報はもちろん、耳よりコラムやロード情報まで厳選ピックアップしています。

## 株主メモ

事業年度 12月1日から翌年11月30日まで  
 定時株主総会 事業年度末の翌日から3ヶ月以内  
 定時株主総会の基準日 11月30日  
 剰余金の配当基準日  
 ・期末配当 11月30日  
 ・中間配当 5月31日  
 株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社

同連絡先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
 0120-232-711 (フリーダイヤル)  
 受付時間: 午前9時から午後5時まで (土日祝祭日を除く)  
<https://www.tr.mufg.jp/daikou>  
 郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号  
 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
 公告方法 電子公告により行う  
 (当社コーポレートサイト: <https://www.8190.co.jp/>)  
 ただし、事故その他やむを得ない事情により電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う

バイクのことなら

**BIKE 王**

〒108-0022  
 東京都港区海岸三丁目9番15号 LOOP-X(ループエックス)13階  
 TEL 03-6803-8855 (土日祝祭日を除く) 時間 午前10時から午後6時まで  
 FAX 03-6803-8814

