



お客様満足度のさらなる充実とともに長期にわたって多くのお客様に支持していただける企業になること、さらに、お客様とともにより豊かなバイクライフを創り上げていく企業となることを実現したいと考えております。

24期では、従来から進めてきた複合店(買取およびリテールを展開する店舗)における仕入力および販売力の強化をさらに推進し、より一層お客様満足度を高めるとともに、経営基盤の強化に努めてまいりました。

前述を踏まえ、バイクの仕入においては、効果的な広告展開、人員や体制の強化、仕入れキャンペーン等の実施により、高市場価値車輛の確保が継続できました。

リテールにおいては、マーチャндаイジング施策として商品ラインアップの適正化、店舗の新規出店(2店舗)、移転・増床(5店舗)、接客力向上、売り場改善による既存店の販売力強化および通信販売の強化を推進いたしました。また、優良な在庫を確保し続けたことにより高市場価値車輛の比率が上昇し、堅調なリテール市場の需要にも支えられ好調を維持しました。さらに、車輛とその用品・部品を取り扱うECサイトの運営を担う、子会社・バイク王ダイレクトを設立し、お客様との接点拡大を図りました。ホールセールにおいても同様に、高市場価値車輛の比率が上昇したことに加え、販売価格水準を維持するよう販売方法の工夫に努めました。

これらの取り組みによって、販売台数は、リテールでは前期より増加いたしました。リテールへ商品在庫を確保し続け

たことにより、ホールセールでは前期より減少して、全体としては前期よりやや減少する結果となりました。一方、車輛売上単価(一台当たりの売上高)が前期より大幅に上昇したため、売上高は増収となりました。加えて、平均粗利額(一台当たりの粗利額)が前期より大幅に上昇したため、売上総利益も増益となりました。

営業利益以降の各段階利益につきましては、リテール、ホールセールいずれも好調であったため前期から大幅な増益となりました。

	23期	24期	増減額	増減率
売上高	22,349	26,570	4,220	18.9%
売上原価	12,182	14,617	2,435	20.0%
売上総利益	10,167	11,952	1,785	17.6%
販売費及び一般管理費	9,459	10,393	934	9.9%
営業利益	707	1,558	851	120.3%
経常利益	859	1,770	910	105.9%
当期純利益	594	1,226	631	106.3%

	24期(実績)	25期(予想)	増減額	増減率
売上高	26,570	27,500	929	3.5%
営業利益	1,558	1,750	191	12.3%
経常利益	1,770	1,950	179	10.2%
当期純利益	1,226	1,300	73	6.0%
1株当たり当期純利益(円)	87.80	93.09	—	—

配当について

24期

1株当たり配当金額**15.5円**

(中間配当額5.5円、期末配当額10円)

25期

1株当たり配当金額**20円**

(中間配当額10円、期末配当額10円)

3期連続増配

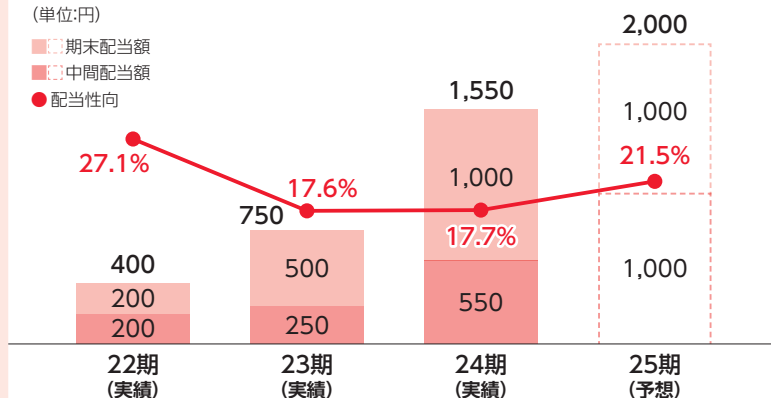
当社は、配当を株主還元における重要施策と考えており、安定的な配当を行うことを念頭に置きつつ、業績等を勘案したうえで配当金額を決定しております。この基本方針に則り、24期の期末配当につきましては、業績が堅調に推移していることを踏まえ、期末配当予想を5.5円から10円に4.5円増配しており、年間配当は15.5円とさせていただきます。

また、25期の配当予想につきましては、業績予想が増益になることを踏まえ、基本方針に基づき、中間10円、期末10円の年間20円を予定しています。

### 投資単位(100株)当たり配当額/配当性向

(単位:円)

■ 期末配当額  
■ 中間配当額  
● 配当性向



## TOPICS 1



## 子会社「バイク王ダイレクト」設立 車両購入もネットで完結!ECサイト開設

2021年4月21日に、車両とその周辺部品・用品を取り扱うECサイトの運営・管理業務を目的とした子会社・株式会社バイク王ダイレクトを設立いたしました。

また同年7月27日には、ECサイト「バイク王ダイレクト」を開設。これにより車両およびその用品・部品の決済までをECサイト内で完結できるようになりました。



Check!

### 株主優待制度を拡充いたしました!

このたび、既存の優待に加えて、バイク王ダイレクトで使用できるポイントの付与も追加しました。詳細は裏面に

## TOPICS 2



## 第8回CSコンテストを開催!3部門構成、13チームが出場

2021年11月25日、「CS向上に資する有益な取り組み・活動を全社に水平展開し、常にお客様から支持される会社として成長するための恒常的な機会を構築する」、「CSに本気で取り組む姿勢を社内外に明確に示し、CSに対する意識を向上させる」の2つを目的に「CSコンテスト」を実施しました。

本コンテストは、「お客様の期待を超える感動を提供し続ける企業」を目指し、営業、整備(テクニカ)、本社(Additional Part)部門の3部門で、日ごろの活動を発表し合います。今回は、13チームが出場しました。

整備力を競うテクニカ部門では、「普段の足として使用する事ができる車両。若い世代に旧車の良さを伝えていく」をテーマに、『ヤマハXT500』を整備したつくばテクニカチームが高い技術力を披露し優勝しました。



## TOPICS 3



## コンセプトコーナーを開設

2021年10月8日、「バイク王 小牧店」の売り場面積を拡大し、70台以上のモンキーとゴリラを集結した新コーナーを開設しました。



## TOPICS 4



## 自動車大学校に車両を寄贈

2021年7月16日、埼玉自動車大学校にカスタムカー製作の支援として、当社からカワサキZX-1 4Rを寄贈しました。



25期～  
27期

# 中期経営計画

(2022年1月発表)

コーポレートミッション

## まだ世界にない、 感動をつくる。

50年後も100年後も活躍し続ける企業を目指し、  
バイクライフを超えた「ライフデザイン」企業へ

## バイクライフの生涯パートナーの実現

中長期的な企業価値の向上と積極投資により  
事業規模を拡大することで、  
「時価総額」向上を図り、最上位「プライム市場」を目指す!

### 戦略の3本柱

CRM推進

整備インフラ

システム・プラットフォーム

成し遂げること

1

買取りだけでなく中古バイク販売シェアNo.1

2

外部ネットワークを活用したお客様との接点拡大

3

通信販売の拡大

4

CRMを活用したLTVの最大化

27期

売上高  
**315**億円

経常利益  
**25.0**億円

売上高成長率  
**19%**

経常利益成長率  
**41%**

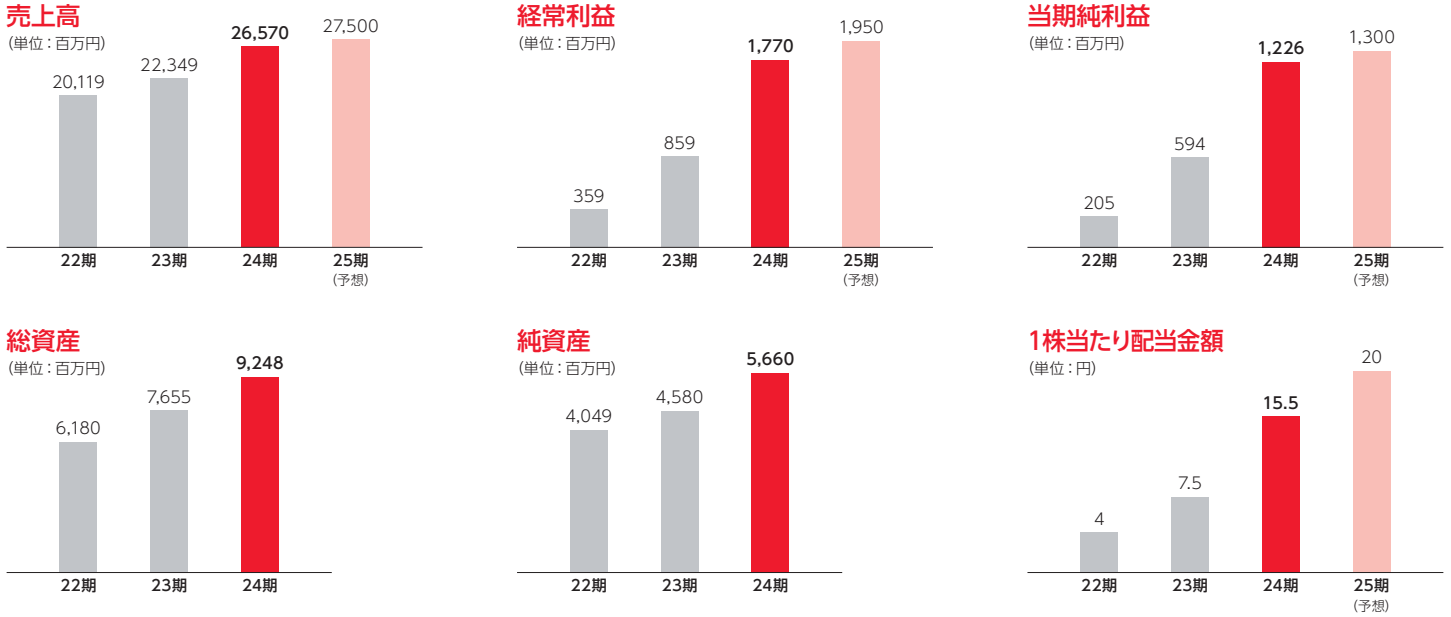
24期

売上高  
**265**億円

経常利益  
**17.7**億円



# 決算ハイライト



## 株主優待制度のお知らせ

当社は、株主の皆様の日頃のご支援に感謝するとともに、当社株式への投資の魅力を高め長期的な視点で当社株式の保有をしていただくこと、また株主の皆様とともにバイクの魅力を共有することを目的に株主優待を実施しております。現状の優待制度に加え、より多くの株主様のバイクライフをサポートする目的から当社株主優待制度を拡充いたします。

保有株式数	優待内容
100株以上 (1単元)	① 当社がリテール(小売販売)するバイク(126cc以上(ただしバイク王ダイレクトでの利用は不可))購入にご利用いただける「バイク1台につき1万円割引優待券」
	② バイク(126cc以上)購入時、パートナーズパック加入にご利用いただける「1万円割引優待券」ただし、②のみの使用は不可、パートナーズパックのご利用にはバイク王サイトの会員登録が必要となります。
	③ バイクとその用品・部品、バイク関連以外の商品等を取り扱うECサイト「バイク王ダイレクト」で使用できるポイント[1,000円分]ただし、使用にはバイク王ダイレクトの会員登録必須かつバイク購入には使用不可また株主様本人のみ有効。

変更!  
New!



ご利用可能な店舗や車輜は、こちらから検索いただけます。



パートナーズパックの詳細は、こちらから確認いただけます。



バイク王ダイレクトサイトはこちら

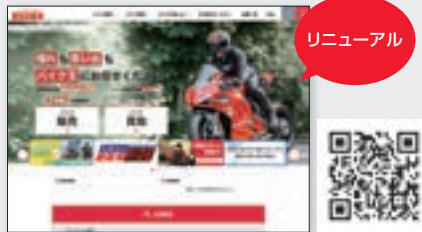
## ウェブサイトのご案内



ESG情報掲載



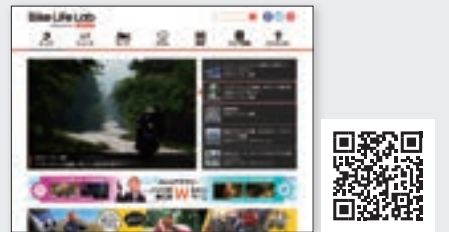
**コーポレートサイト**  
<https://www.8190.co.jp/>  
 企業情報や事業内容、IR情報など、ステークホルダーの皆様へ積極的に情報開示しています。



リニューアル



**ブランドサイト**  
<https://www.8190.jp/>  
 バイクのことならバイク王へ。バイクを探したい時や売りたい時など、まずはブランドサイトへアクセスください。



**Bike Life Lab supported by バイク王**  
<https://www.8190.jp/bikelifelab/>  
 全てのライダーにおけるバイク情報サイト。最新&専門情報はもちろん、耳よりコラムやロード情報まで厳選ピックアップしています。

## 株主メモ

事業年度	12月1日から翌年11月30日まで	同 連 絡	先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 0120-232-711(フリーダイヤル) 受付時間: 午前9時から午後5時まで(土日祝祭日を除く) <a href="https://www.tr.mufj.jp/daikou">https://www.tr.mufj.jp/daikou</a> 郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
定時株主総会	事業年度末の翌日から3ヶ月以内	公 告 方 法	電子公告により行う (当社コーポレートサイト: <a href="https://www.8190.co.jp/">https://www.8190.co.jp/</a> ) ただし、事故その他やむを得ない事情により電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う
定時株主総会の基準日	11月30日		
剰余金の配当基準日			
・期末配当	11月30日		
・中間配当	5月31日		
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社		

バイクのことなら

**BIKE 王**

〒108-0022  
 東京都港区海岸三丁目9番15号 LOOP-X(ループエックス)13階  
 TEL 03-6803-8855(土日祝祭日を除く) 時間 午前10時から午後5時まで  
 FAX 03-6803-8814

