



平成 21 年 8 月 18 日

各 位

会 社 名 株式会社アイケイコーポレーション  
代 表 者 名 代表取締役社長 加藤 義博  
(コード番号 3377 東証二部)  
問 合 せ 先 取締役 総合管理本部 管掌  
山 縣 俊  
( TEL. 03-6803-8855)

**オートバイ買取専門店「バイク王小平店」新規オープンに関するお知らせ**

当社は、平成 21 年 8 月 19 日にオートバイ買取専門店「バイク王小平店」(東京都小平市)を新規にオープンいたしますのでお知らせいたします。

詳細は次頁以降、別紙のとおりとなっております。

以上



バイク買取専門店  
**バイク王**



2009年8月18日

【報道関係各位】

## 買取実績 No.1 のバイク王が 100 店舗達成!! ～ 8月19日(水)バイク王小平店オープン!! ～

オートバイ買取専門店バイク王を全国展開する株式会社アイケイコーポレーション(代表取締役社長:加藤義博、本社:東京都渋谷区、以下「当社」)は、2009年8月19日にバイク王小平店(東京都小平市)をオープンします。これによりバイク王は100店舗展開になり、2004年8月期より掲げていました「バイク王100店舗計画」を達成します。

バイク王小平店は北多摩地域を主な営業エリアとし、幹線道路である新青梅街道の機動力を活かした迅速な対応を行っていきます。加えて、交通量が多く高い視認性が得られます。

なお、このたびの「バイク王100店舗達成」にあたり、当社代表取締役社長 加藤義博は次のようにコメントしております。

おかげさまでバイク王は、2004年8月期より掲げてまいりました「バイク王100店舗計画」を達成いたします。お客様をはじめとする関係各位には、心より感謝申し上げます。

思えば、当社は1994年に、取締役会長の石川と私の2人で20坪の小さなお店からスタートいたしました。関東を中心としたお客様のもとに1台のトラックでお伺いしていた当時から、日本中のお客様のニーズに応えたい一心で「全国展開」を目標に掲げ、広告戦略の強化、電話1本で完結するビジネスモデルの構築を図ってまいりました。2004年にはテレビCMの全国放送を開始、バイク王のユーザー認知度は今や98%※<sup>1</sup>を超え、おかげさまで買取実績No.1を誇るブランドに成長しております。

※<sup>1</sup> 2009年6月現在(自社調べ)

なお、当社は100店舗達成を通過点として捉え、今後もオートバイ買取業界そのものの認知度向上を目指してまいります。そして、「オートバイ買い取り=バイク王」の図式を周知徹底していくとともに、新しいステージに向かって、オートバイユーザーが、より快適に、より安心してオートバイライフを満喫できるよう、全力でサポートしてまいります。

代表取締役社長

加藤 義博

当社は、今後もオートバイ買取実績No.1のリーディングカンパニーとして、バイク王の認知度向上、お客様へのスピーディーかつ利便性の高いサービスの提供を目指すとともに、ビジョンに掲げている「オートバイライフの総合プランナー」の実現に向け、より一層努めてまいります。



バイク買取専門店  
**バイク王**



## ■バイク王小平店 概要

所在地 東京都小平市大沼町 2-650  
 店舗規模 82.53 坪  
 営業時間 10:00~20:00  
 定休日 火曜日  
 オープン日 2009年8月19日(水曜日)  
 お問い合わせ 0120-02-8190



## <参考資料>

今回の100店舗達成に際し、バイク王の概要や沿革を説明します。

## ■店舗形態について

### 【ロードサイド店舗】



交通量の多い主要幹線道路沿いに出店。新規顧客の獲得と認知度向上を目的に、看板効果による視認性を意識している。

店舗には車両を一時的にストックするバックヤードを附帯。出張買取による機動力を駆使した営業活動を展開。

### 【小規模店舗】



駅前繁華街や商店街などの生活地域に出店。内装やインテリアにもこだわることで、ユーザーからの持ち込み査定を強く意識している。

ロードサイド店舗と比べてコンパクトな造りをしており、地域密着型の店舗として都市圏を中心に展開。

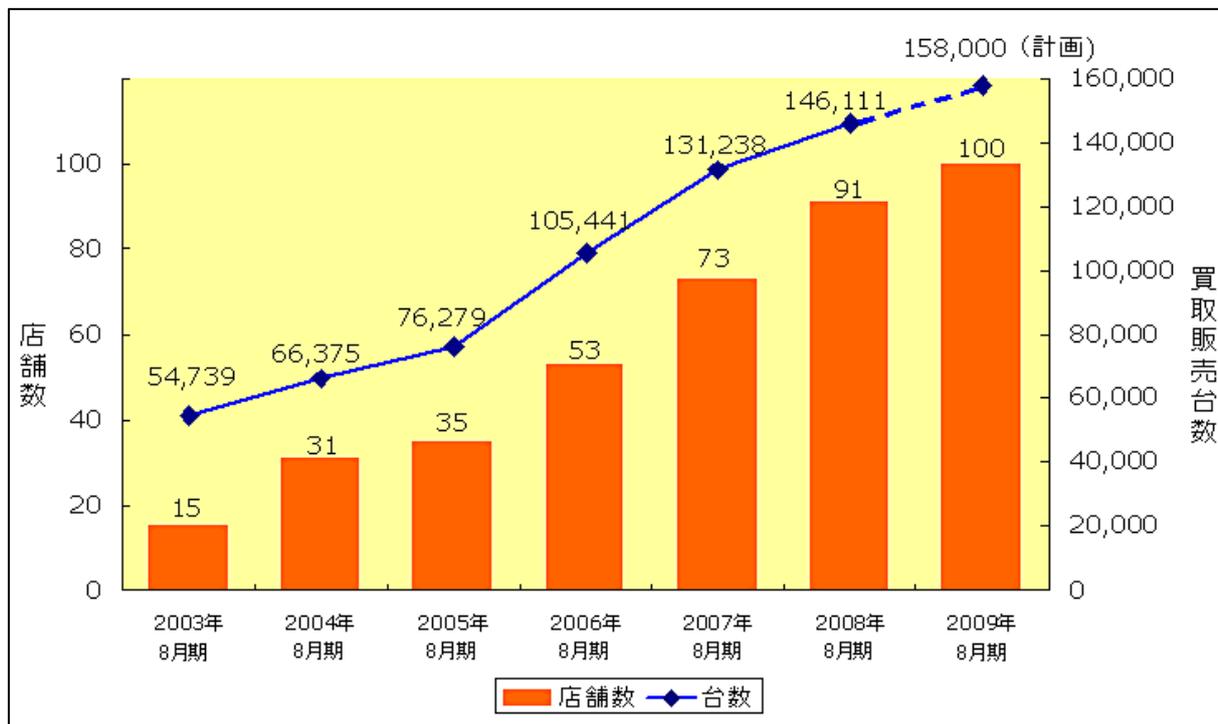


## ■沿革

年 / 月	事業内容
1994年9月	バイク王の前身となる「メジャーオート有限会社」を設立
1998年9月	オートバイ買取専門店の総合コンサルティング事業を目的に、「株式会社アイケイコーポレーション」を設立(前後して計8法人を設立)
1999年12月	買取専門店の業務をシステム化
2001年1月	グループ会社、買い取りブランドの統合を開始
2002年5月	運行管理・情報管理機能の一元化を目的に、「インフォメーションセンター」を開設
2002年12月	看板による視認効果を備えた初のロードサイド店舗として、「バイク王新潟店」(新潟市)がオープン
	
	バイク王新潟店
2003年5月	「バイク王札幌店」(札幌市白石区、現東区)、「バイク王沖縄店」(沖縄県那覇市、現バイク王沖縄那覇店)がオープン、これにより本格的な全国展開が実現
2003年11月	流通経路から派生するパーツの新たな販路として、パーツ販売店「バイク王パーツ」(東京都板橋区、現「バイク王パーツSHOP」)を出店
2004年2月	テレビCMの全国放映を開始
2004年3月	業界唯一となるパソコン査定システムが本稼働、全国统一基準の査定額の提示が可能に
2005年1月	バイク王のロゴマークを刷新  → 
2005年5月	初の小規模店舗となる「バイク王下北沢店」(東京都世田谷区)がオープン
2006年6月	東京、大阪への3店舗同時オープンにより、バイク王50店舗を達成
2008年12月	業容拡大にともない、「第二インフォメーションセンター」を開設
2009年8月	100店舗目となる「バイク王小平店」(東京都小平市)がオープン



## ■「バイク王」出店・買取販売台数の推移



## ■株式会社アイケイコーポレーションについて (<http://www.ikco.co.jp/>)

1998年9月設立。「オートバイライフの総合プランナー」をビジョンに掲げ、主カブランドであるオートバイ買取専門店「バイク王」を中心に、オートバイに特化した事業を展開。このほか、小売販売店「バイク王ダイレクトSHOP」、パーツ販売店「バイク王パーツSHOP」を運営。子会社にオートバイを中心とした駐車場事業を営む「株式会社パーク王」がある。

## ■バイク王について (<http://www.8190.co.jp/>)

買取実績 No.1 のオートバイ買取専門店。24時間365日体制の申し込み受け付け、お客様のご自宅まで伺う無料出張買取、その場での現金決済、書類手続代行など買取専門店ならではのきめ細かいサービスを実現。また、流通ルートや査定基準に未整備な部分が多い中古オートバイ市場において、ユーザーが安心して利用できる合理的かつ透明性の高い市場環境の形成を目的に、オークション相場と連動した査定基準をITによって構築するなど革新的なビジネスモデルを展開。

※本プレスリリースに関する画像が必要な際は下記連絡先までご一報ください

### プレスリリースに関するお問い合わせ先

#### ■ 株式会社アイケイコーポレーション

総合管理本部 経営企画グループ

担当: 山下、片岡、西元

TEL 03-6803-8855 /E-Mail [prior@ikco.co.jp](mailto:prior@ikco.co.jp)

東京都渋谷区広尾 1-1-39 恵比寿プライムスクエア 18F

#### ■ 共同 PR 株式会社

第3業務局

担当: 峰松、生田(イクタ)

TEL 03-3571-5171

東京都中央区銀座 7-2-22 同和ビル